**21 декабря 2017 года. Конгресс-отель Don-Plaza**

**Современная торговля зерном и масличными: Хартия в сфере оборота с/х продукции: налоговые и правовые вопросы, договоры комиссии и агентские, электронный документооборот, IT решения для автоперевозок**

Место проведения: Дон-Плаза (Ростов-на-Дону, пер. Журавлева, 50), Пресс-зал

**Участие бесплатное**, регистрация обязательна

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **9-30** | **Регистрация участников** |  |
| **9-50** | **Открытие конференции, вступительное слово** | Сизов Андрей, директор «СовЭкон» |
| **1.** | **Электронный документооборот** |  |
| 10-0010-20 | Переход и внедрение, система электронного документооборота. ЭЦП. Отчетность.Понятие и применение УПД. | Волоснёва Дарья, менеджер проектов внедрения АО «ПФ «СКБ Контур» по направлению ЭДО (Контур.Диадок) |
| 10-2010-35 | Публичная оферта: правовая природа, эффект применения в агентской схеме. | Чередниченко Наталья Старший юрист JBI Group  |
| 10-3510-50 | Сходства и различия договоров транспортной экспедиции, агентского договора, договора комиссии и договора организации перевозки. | Храмкова Лариса Юрист JBI Group  |
| 10-5011-10 | Возможности работы в условиях Хартии:- через агентский договор- через договор комиссииСмешанные договоры: с элементами купли-продажи, агентского договора, транспортной экспедиции, оказания услуг.  | Сидорова Юлия Старший юрист JBI Group  |
| **11-10 - 11-40** | Кофе-пауза |  |
| **2.** | **Автоперевозки как ключевое звено между потребителями и с/х производителями** |  |
| **11-40-12-20** | Опыт внедрения IT-платформы проекта ВезетВсем | Козлов Алексей Операционный руководитель ВезетВсем |
| 12-20-12-45 | Представление SmartSeeds. Взаимоотношение заказчиков и перевозчиков через платформу, возможность заключения агентских договоров. | Подольский Кирилл, основатель SmartSeeds (при содействии Бухман-Васильченко Оксаны, Лапенко Алексея) |
| **12-45-13-00** | **Кофе-пауза** |  |
| **3.** | **Налоговые вопросы** |  |
| 13-00-13-20 | Налоговые последствия различных вариантов работы:- через агентский договор;- через договор комиссии.Налоговые последствия переквалификации договоров. | Проскурина Ольга Партнер JBI Group,налоговый консультант  |
| 13-20-13-50 | Приобретение сельскохозяйственной продукции напрямую у сельхозпроизводителей и перспективы использования участниками рынка смешанного договора: с элементами купли-продажи, агентского договора, транспортной экспедиции, оказания услуг-правые и налоговые последствия в рамках Хартии в сфере оборота сельхозпродукции. | Александрова Ирина Заместитель руководителя УФНС по Ростовской области |

**Регистрация обязательна по адресу events.smartseeds.ru**

Дляполучения дополнительной информации обращайтесь к организаторам конференции в КГ «JBI Group» по тел.:

**(863) 210-08-05, 210-08-06, 210-08-12;** и на**info@jbi-group.ru** **.** Контактное лицо: Оксана